



## « *Mieux Comprendre le monde de l'entreprise pour mieux s'y impliquer* » **Module de formation**

**Objectifs :** Accompagner les jeunes à l'entrée et à la sortie du dispositif d'emploi. L'objectif principal est de transmettre les règles et codes de l'entreprise pour :

- ✚ Optimiser la réussite du contrat pro, favoriser l'intégration et le maintien durable dans l'emploi,
- ✚ Donner des clefs pour comprendre ce qu'est une entreprise dans ses différentes fonctions,
- ✚ Permettre de se situer dans une relation humaine et contractuelle à l'entreprise (avec ses rites et codes).

**Public :** Le public est composé de candidats en contrat de professionnalisation et/ou en recherche d'emploi

**Contenu :** La formation se déroule en deux parties :

✚ 1<sup>ère</sup> partie : **Sur la connaissance du monde de l'entreprise :** *Les témoignages et échanges avec 1 DRH ou Responsable d'entreprise permettent de cerner les réalités et les contraintes de l'environnement professionnel et d'approcher les « savoirs être » les droits et devoirs et comportements attendus.*

✚ 2<sup>ème</sup> partie : **Sur la connaissance de soi dans l'entreprise :** *Travail sur l'image de soi, études de cas, « jeux de photos », le « Face à face », rapport à l'équipe, rapport à la hiérarchie...*

### Déroulé de la formation

- Que veut-on transmettre comme message ?
- Comment transmettre ce message ?
- Comment vérifier la compréhension du message ?
- Jeux de rôles (« passages » de l'animation)
- Echanges et questions / réponses au fur et à mesure

**Constitution du groupe :** La formation est animée avec un groupe de 8 à 12 participants.

**Valeur ajoutée :** La plus-value de notre intervention se situe dans l'échange entre les candidats et des Responsables d'entreprises sur tous les aspects de la connaissance de l'entreprise et des comportements.

- Témoignages et échanges
- Transmission des codes et règles de l'entreprise : Savoirs être ; savoir-faire, savoir évoluer
- Travail sur les objections, casser les représentations réciproques

**Animateur :** Jean NGODI, Coordinateur FACE Loire Atlantique, Agréé par FACE Développement.  
06 60 98 77 90 - [facela.jngodi@gmail.com](mailto:facela.jngodi@gmail.com)

**Coût :** 7 heures en collectif ; 1000 € HT

**Lieu :** Dans les locaux de FACE Loire Atlantique ou chez les partenaires

### **Club d'entreprises FACE LOIRE ATLANTIQUE**

1, Avenue de l'Angevinière – Sillon de Bretagne - 44 800 SAINT HERBLAIN

☎ 02 28 08 10 41 [face.atlantique@fondationface.org](mailto:face.atlantique@fondationface.org)

Membre du réseau de la Fondation Agir Contre l'Exclusion (FACE) : <http://www.faceatlantique.fr/>